

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР «ПРОГОСЗАКАЗ»

Утверждаю



К.А.Аршба

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной образовательной программы для слушателей
автономной некоммерческой организации дополнительного профессионального
образования «Учебный центр «ПРОГОСЗАКАЗ»

«Управление закупками в контрактной системе»

Цель: формирование актуальных знаний и навыков, позволяющих эффективно управлять системой закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд

Категория слушателей: специалисты, работающие в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, иные заинтересованные лица, желающие повысить уровень своей квалификации в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Количество часов по учебному плану: 144 учебных часа.

Срок обучения: 3 недели.

Формы обучения: очно-заочное обучение (часть занятий проводится с применением дистанционных образовательных технологий).

Виды учебных занятий: лекции, практические занятия.

Формы аттестации и контроля знаний: итоговый зачет в форме теста.

№ п/п	Наименование разделов	Всего часов	В том числе	
			Лекции	Практические занятия
1.	Введение в профессию «Специалист в сфере закупок»	6	4	2
2.	Организационные основы закупочной деятельности заказчиков	6	3	3
3.	Планирование закупок	4	2	2
4.	Подготовка закупки	66	45	21
5.	Осуществление закупки	30	20	10
6.	Исполнение контракта	24	16	8
7.	Составление отчетов, взаимодействие с контрольными органами при прохождении плановых и внеплановых проверок	6	4	2
ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ		2	-	2
ИТОГО		144	94	50

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной образовательной программы

для слушателей автономной некоммерческой организации дополнительного профессионального образования

«Учебный центр «ПРОГОСЗАКАЗ»

«СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК»

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
1	Введение в профессию «Специалист в сфере закупок»	6	4	2	Опрос, тестирование	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
1.1	- Зачем нужны закупки и законы, которые регулируют порядок их осуществления. - Жизненный цикл закупки, задачи специалиста в сфере закупок на разных этапах этого цикла.	2	1	1	Входная самодиагностика профессиональных компетенций	Круг обязанностей специалиста в сфере закупок	Определять и восполнять пробелы в собственной квалификации, которые могут стать причиной ошибок и правонарушений
1.2	Теоретическая подготовка: - Правовые режимы закупок в зависимости от организационно-правовой формы заказчика и источника финансирования. - Уровни нормативного регулирования закупок (федеральный, региональный, муниципальный). - Иерархия источников права, регулирующих отношения в сфере закупок на федеральном уровне. - Понятия, используемые в контрактной	4	3	1	Тестирование по изученным темам	- Основные федеральные законы, регулирующие общественные отношения в сфере закупок. - Основные понятия, используемые в контрактной системе. - Принципы контрактной системы. - Основные положения бюджетного и антимонопольного законодательства, касающиеся отношений в сфере	- Определять правовой режим закупки в зависимости от организационно-правовой формы заказчика и источника финансирования. - Определять нормативные правовые акты, подлежащие применению при осуществлении закупок.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	системе. • Принципы контрактной системы в сфере закупок. • Важнейшие положения бюджетного законодательства, применяемые при осуществлении закупок. • Важнейшие положения антимонопольного законодательства, применяемые при осуществлении закупок.					закупок.	• Учитывать требования бюджетного и антимонопольного законодательства при осуществлении закупок.
2	Организационные основы закупочной деятельности заказчиков	6	3	3	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	• Контрактная служба и контрактные управляющие. • Функции и полномочия контрактной службы, контрактного управляющего. • Комиссия по осуществлению закупок: функции, порядок формирования и порядок работы. • Квалификационные требования к сотрудникам контрактных служб, контрактным управляющим (в т. ч. требования профессионального стандарта «Специалист в сфере закупок»).	6	3	3	• Тестирование по изученным темам. • Практическое задание «Найти ошибки в представленном предложении о контрактной службе»	• В каких случаях создается контрактная служба, а в каких назначается контрактный управляющий. • Функции и полномочия контрактной службы, контрактного управляющего (ч. 4 ст. 38 Закона № 44-ФЗ, приказ Минфина России от 31.07.2020 № 158н). • Порядок формирования комиссии по осуществлению закупок (ст. 39 Закона № 44-ФЗ). • Квалификационные требования к специалистам в сфере закупок.	• Подготовить предложение о контрактной службе. • Подготовить должностную инструкцию (должностной регламент) контрактного управляющего. • Подготовить приказ о создании комиссии по осуществлению закупок и определению порядка ее работы. • Разрабатывать порядков взаимодействия

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
						закупок (ч. 6 ст. 38 Закона № 44-ФЗ, приказ Минтруда России от 10.09.2015 № 625н), как подтверждается соответствие таким требованиям. • Как работать с электронными подписями в учреждении.	контрактной службы с другими; подразделениями организации-заказчика. • Настраивать полномочия сотрудников, выполняющих юридически значимые действия в ЕИС.
3	Планирование и нормирование закупок	4	2	2	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	- Порядок формирования идентификационного кода закупки. - Подготовка плана-графика с использованием функционала ЕИС. Внесение изменений в план-график. Планирование и обоснование закупок. - Нормирование в сфере закупок. - Общественное обсуждение закупок.	4	2	2	Тестирование по изученным темам. Практическое задание «Определить предельные цены отдельных видов товаров, работ, услуг по актам нормирования в отношении своего учреждения».	- Положения ст. 16 Закона № 44-ФЗ и постановления Правительства РФ от 30.09.2019 № 1279, устанавливающие правовые основы нормирования закупок. - Правила формирования идентификационного кода закупки в соответствии с приказом Минфина России от 10.04.2019 № 55н. - Какие акты нормирования в сфере закупок распространяются на закупки учреждения, сотрудником которого является учащийся.	- Подготовить план-график на очередной год и плановый период. - Внести изменения в опубликованный план-график. - Пользоваться актами нормирования закупок, действующими в отношении учреждения-работодателя.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
4	Подготовка закупки	66	45	21		Случаи и порядок общественного обсуждения закупок.	
4.1	Анализ потребности заказчика - Отнесение объекта закупки к товарам, работам или услугам. - Анализ потребности заказчика с целью определения оптимального способа ее удовлетворения. - Определение кода ОКПД2 для объекта (объектов) закупки. - Правила формирования лотов. - Возможные модели ценообразования контракта («цена контракта является твердой», закупка «без объема», закупка по формуле цены и ориентировочному значению цены контракта). - Выбор способа осуществления закупки.	6	4	2	Тестирование, решение кейса - Тестирование по изученным темам. - Практическое задание «Сформировать лоты из предложенных товаров»	Учащийся должен знать: - Как выбрать оптимальный способ удовлетворения потребности заказчика (решить, какой товар лучше всего купить и нужна ли в принципе закупка). - Как определить наиболее подходящие коды ОКПД2 для различных товаров, работ, услуг, а также нормативные правовые акты, применимые при их закупке. - Как объединять различные товары, работы, услуги в единый объект закупки (т.е. как формировать лоты). - В каких случаях следует установить в контракте формулу цены и максимальное значение цены контракта (постановление Правительства РФ от 13.01.2014 № 19). Учащийся должен уметь: - Анализировать вознишую потребность и находит оптимальный способ ее удовлетворения. - Подбирать оптимальный код ОКПД2 и определять нормативные правовые акты, подлежащие применению для этого кода. - Формировать лоты. - Выбирать оптимальный способ закупки. - Выбирать оптимальную модель ценообразования контракта.	

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
						- В каких случаях целесообразны закупки с заранее известным объемом товаров, работ, услуг в соответствии с ч. 24 ст. 22 Закона № 44-ФЗ. - Какими способами может быть осуществлена закупка и как выбрать оптимальный.	
4.2	Обоснование НМЦК	12	8	4	Тестирование, ре- шение кейсов	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
4.2.1	1. Обоснование НМЦК как одна из наиболее ответственных функций специалиста по закупкам: - алгоритм обоснования НМЦК; - методы обоснования НМЦК; - что делать, если рассчитанная НМЦК превышает имеющийся объем средств на закупку; - о последствиях закупок по завышенным ценам; - как избежать обвинений в сговоре с поставщиком. 2. Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка): - идентичные и однородные товары, работы, услуги;				- Тестирование по изученным темам - Практические задания «Выбор применимого метода обоснования НМЦК», «Определить НМЦК методом сопоставимых рыночных цен (анализа рынка)», «Обосновать НМЦК на охраняемые услуги».	- Как выбрать применимый метод определения и обоснования НМЦК. - Как пользоваться каждым из существующих методов определения и обоснования НМЦК. - Как выходить из ситуации, когда рассчитанный размер НМЦК превышает имеющийся у заказчика объем средств на осуществление закупки. - Как обосновывается НМЦК с учетом отраслевых особенностей (закупки охраняемых объектов)	- Выбирать применимый метод обоснования НМЦК. - Производить определение НМЦК методом сопоставимых рыночных цен (анализа рынка). - Использовать иные методы обоснования НМЦК, помимо метода анализа рынка. - Обосновывать НМЦК в сфере градо-договорной деятельности. - Обосновывать

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	• в каких случаях цены считаются сопоставимыми; • источники ценовой информации; • расчет НМЦК. 3. Отраслевые особенности обоснования НМЦК: • предпосылки и правовые основы отраслевых особенностей обоснования НМЦК; • особенности обоснования НМЦК на услуги охраны; • особенности обоснования НМЦК в сфере градостроительной деятельности.					услуг, закупки в сфере градостроительной деятельности). • В чем могут проявляться негативные последствия закупок по завышенным ценам. • Каких «правил гигиены» следует придерживаться при взаимодействии с потенциальными поставщиками (подрядчиками, исполнителями).	НМЦК на охранные услуги. • Обосновывать снижение НМЦК, участвуя в изъятии, до размера доведенных лимитов.
4.3	Описание объекта закупки	8	5	3	Тестирование, рецензирование кейсов	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	1. Универсальные правила описания объекта закупки: • незаконные преимущества для продукции конкретных производителей при подготовке описания объекта закупки; • характеристики и показатели, включаемые в описание объекта закупки; • использование ГОСТов в описании объекта закупки; • общие рекомендации по подготовке				• Тестирование по изученным темам • Практические задания «Определить применимые ГО-СТы, технические регламенты и позиции КТРУ», «Подготовить техническое задание и инструкцию по заполнению	• В каких случаях в описании объекта закупки нельзя указывать товарный знак, а в каких — не только можно, но и нужно. • Что такое функциональные, технические, качественные и эксплуатационные характеристики объекта закупки и как они превращаются в позицию КТРУ.	• Пользоваться КТРУ при описании объекта закупки, а также обосновывать необходимость включения в описание объекта закупки характеристик, не предусмотренных позицией КТРУ.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	описания объекта закупки. 2. Товарные знаки в описании объекта закупки: • товарные знаки в техническом задании; • товарные знаки в проектной документации. 3. Каталог товаров, работ, услуг: • что представляет собой КТРУ и как он применяется; • наименование объекта закупки и единицы измерения в соответствии с КТРУ; • описание объекта закупки в соответствии с КТРУ; • в каких случаях позиция КТРУ не применяется для описания объекта закупки; • как быть, если применение КТРУ приводит к ограничению конкуренции.				заявки».	казатели, которые позволяют заказчику оценить соответствие предложений участников своим потребностям. • Как составить техническое задание, чтобы исключить любую возможность его неobjективного прочтения. • Как работать с ГОСТами и техническими регламентами при описании объекта закупки. • Как работать с КТРУ, в т. ч. обосновывать использование дополнительных характеристик, не предусмотренных позициями каталога. • Какие особенности существуют при осуществлении закупок в сфере строительства.	• Использовать ГОСТы и технические регламенты при описании объекта закупки. • Использовать товарные знаки в описании объекта закупки. • Находить баланс между результативностью закупки и заботой о конкуренции. • Составлять описания объекта закупки, включающие возможность неobjективного прочтения. • Учитывать отраслевые особенности при подготовке описания объекта закупки.
4.4	Требования к участникам закупки	10	6	4	Тестирование, проведение кейсов	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	1. Единые требования к участникам закупок: • введение в требования к участникам				• Тестирование по изученным темам • Практические задания «Установить»	• В чем заключаются единые требования, предъявляемые к участникам закупок, и в	• Устанавливать требования о наличии лицензии у участников закупок.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	закупки; • требование о наличии лицензии; • требования ГрК РФ при осуществлении закупок в сфере градостроительной деятельности; • требования п. 3–5, 7–11 ч. 1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ. 2. Дополнительные требования к участникам закупок: • в каких случаях к участникам закупок предъявляются дополнительные требования; • особенности дополнительных требований, предусмотренных постановлением Правительства РФ от 29.12.2021 № 2571.				требование о наличии лицензии у участников закупок», «Установить требования ГрК РФ при осуществлении закупок в сфере строительства», «Установить дополнительные требования к участникам закупок»	каких случаях они не предъявляются. • Как определить необходимость требования о наличии лицензии и как правильно установить такое требование. • Какие требования к участникам закупок по строительству, реконструкции, капитальному строительству предъявляются в соответствии с ГрК РФ. • В каких случаях к участникам закупок предъявляются дополнительные требования, предусмотренные постановлением Правительства РФ от 29.12.2021 № 2571.	• Устанавливать требования ГрК РФ при осуществлении закупок в сфере строительства. • Устанавливать дополнительные требования, предусмотренные ПП РФ от 29.12.2021 № 2571.
4.5	Обеспечительные и антидемпинговые меры • Обеспечение заявки. • От чего зависит размер обеспечения исполнения контракта. • Особенности, которые следует учитывать при установлении требования об	6	4	2	Тестирование, решение кейса • Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Подготовить раздел контракта об	Учащийся должен знать: • Как установить требование об обеспечении заявки. • Как установить требование об обеспечении исполнения контракта.	Учащийся должен уметь: • Устанавливать требование об обеспечении заявки. • Устанавливать тре-

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	обеспечения. • Обеспечение исполнения контракта внесением денежных средств на счет заказчика. • Требования к независимой гарантии, которая будет обеспечивать исполнение контракта. • Гарантийные обязательства и их обеспечение. • Антидемпинговые меры.				обеспечения его исполнения»	• Как установить требование об обеспечении гарантийных обязательств. • Как предусмотреть антидемпинговые меры при проведении конкурса или аукциона.	бование об обеспечении исполнения контракта. • Устанавливать требование об обеспечении гарантийных обязательств. • Устанавливать условие о применении антидемпинговых мер.
4.6	Национальный режим в сфере закупок	8	6	2	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	1. Запреты на закупку иностранных товаров: • обзор изменений в постановлении Правительства РФ от 30.04.2020 № 616; • установление запрета на закупку иностранных промышленных товаров; • запрет на закупку иностранных программ и баз данных. 2. Ограничения допуска иностранных товаров к участию в закупках • ограничение допуска иностранных промышленных товаров к участию в закупке;				• Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Установить запреты, ограничения и условия допуска иностранных товаров»	• Как определяется страна происхождения товара, как она указывается в заявке и на что это влияет. • Как применяются запреты на закупку иностранных товаров, предусмотренные постановлениями Правительства РФ от 30.04.2020 № 616 и от 16.11.2015 № 1236. • Как устанавливаются ограничения допуска иностранных товаров к участию в закупках, которые предусматривают	• Устанавливать порядок указания страны происхождения товара в заявках. • Устанавливать запреты на закупку иностранных товаров. • Устанавливать ограничения допуска иностранных товаров. • Устанавливать условия допуска иностранных товаров.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	- ограничение допуска иностранной радиозлектронной продукции к участию в закупках; - ограничение на закупку иностранных пищевых продуктов. 3. Условия допуска иностранных товаров к участию в закупках: - знакомство с приказом Минфина России от 04.06.2018 № 126н; - вопросы, возникающие при установлении условий допуска в соответствии с Приказом № 126н.					рены постановлениями Правительства РФ от 30.04.2020 № 617, от 22.08.2016 № 832, от 10.07.2019 № 878. Как устанавливаются условия допуска иностранных товаров к участию в закупках, предусмотренные приказом Минфина России от 04.06.2018 № 126н.	вия допуска иностранных товаров.
4.7	Подготовка проекта контракта	6	4	2	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	- Существенные условия контракта. - Условие об НДС в контракте с подрядчиком, находящимся на УСН. - Условие о порядке и сроках оплаты. - Условие об авансе. - Типовые контракты в 2022 году. - Практика применения типовых контрактов.				- Тестирование по изученным темам - Практическое задание «Применить типовые контракты»	- Какие условия контракта являются существенными и почему такие условия обязательно должны быть согласованы сторонами. - Что означает на практике условие «цена контракта является твердой». - Как установить в контракте формулу цены и максимальное значение цены контракта (в случаях, определенных постановлением	- проверять проекты контрактов на соответствие требованиям Закона № 44-ФЗ - подготавливать проект контракта в соответствии с типовым контрактом (типовыми условиями) - подготавливать проект контракта для

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
						Правительства РФ от 13.01.2014 № 19). • Как подготовить закупку с заранее неизвестным объемом ТРУ в соответствии с ч. 24 ст. 22 Закона № 44-ФЗ. • В каких условиях контракторов чаще всего допускают ошибки (о порядке и сроках оплаты, об НДС, о форме контракта и др.) • Как применяются типовые контракты и типовые условия контрактов.	случая, когда нет типового контракта (типовых условий)
4.8	Подготовка извещения о закупке • Отдельный этап исполнения контракта. • Разработка инструкции по заполнению заявки. • Извещение об осуществлении закупки. • Универсальные требования к содержанию заявки на участие в закупке. • Подготовка порядка оценки заявок на участие в электронном конкурсе в соответствии с постановлением Правительства РФ от 31.12.2021 № 2604.	6	5	1	Тестирование, решение кейса • Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Подготовить порядок оценки заявок на участие в электронном конкурсе»	Учащийся должен знать: • Какие требования предъявляются к содержанию извещения о закупке. • Как рассчитать все юридически значимые сроки для включения в извещение о закупке. • Какие требования предъявляются к содержанию заявки на участие в закупке.	Учащийся должен уметь: • Устанавливать юридически значимые сроки в извещении о закупке. • составлять инструкцию по заполнению заявки. • Подготавливать и размещать в ЕИС извещение о закупке.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
						• Как разработать инструкцию по заполнению заявки. • Какие критерии оценки заявок устанавливаются при проведении конкурсов.	• Разрабатывать порядок оценки конкурсных заявок по критериям, предусмотренным постановлением Правительства РФ от 31.12.2021 № 2604.
4.9	Особенности закупок, направленных на выполнение квот и предоставление преимуществ	4	3	1	Тестирование	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	• Как провести закупку, направленную на достижение минимальной обязательной доли отечественных товаров. • Как провести закупку с преимуществами для учреждений и предприятий уголовно-исполнительной системы или организаций инвалидов. • Преимущества для субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных НКО. • Способы предоставления преимуществ субъектам малого предпринимательства и социально ориентированным НКО.				• Тестирование по изученным темам	• Какие существуют способы предоставления преимуществ СМП и СОНКО. • Что необходимо учесть при подготовке закупки, участниками которой могут быть только СМП, СОНКО. • Какие преимущества предоставляются организациям инвалидов, учреждениям и предприятиям уголовно-исполнительной системы. • Как выполняется квота на закупки отечественных товаров.	• Провести закупку для СМП, СОНКО или закупку в соответствии с ч. 5 ст. 30 Закона № 44-ФЗ. • Провести закупку с преимуществами для организаций инвалидов, для учреждений и предприятий уголовно-исполнительной системы. • Провести закупку, направленную на выполнение квоты на закупку российских товаров.
5	Осуществление закупки	30	20	10			

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
5.1	Юридически значимые действия заказчика в период подачи заявок - Отмена закупки. - Разъяснение положений извещения о конкурсе или аукционе.	3	2	1	Тестирование, решение кейса - Тестирование по изученным темам - Практическое задание «Подготовить разъяснения положений извещения о закупке»	Учащийся должен знать: - Как подготовить и опубликовать ответ на запрос о разъяснении положений извещения о закупке. - В каких случаях можно внести изменения в извещение о закупке и что это могут быть за изменения. - Как отменить закупку.	Учащийся должен уметь: - Отвечать на запросы о разъяснении положений извещения о конкурсе или аукционе. - Вносить изменения в извещение о закупке. - Отменять закупки.
5.2	Электронные процедуры - Электронный конкурс. - Электронный аукцион. - Запрос котировок в электронной форме. - Закупка в соответствии с ч. 12 ст. 93 Закона № 44-ФЗ.	7	5	2	Тестирование	Учащийся должен знать: - Как проводится электронный аукцион. - Как проводится электронный конкурс. - Как проводится запрос котировок в электронной форме. - Как проводится закупка, предусмотренная ч. 12 ст. 93 Закона № 44-ФЗ.	Учащийся должен уметь: - Проводить процедуру электронного конкурса. - Проводить процедуру электронного аукциона. - Проводить процедуру запроса котировок в электронной форме. - проводить Закупку, предусмотренную ч. 12 ст. 93 Закона № 44-ФЗ.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
5.3	Рассмотрение заявок участников электронных процедур • Рассматриваем заявки на соответствие описанию объекта закупки. • Наименование страны происхождения товара. • Товарные знаки в заявках участников закупок. • Практика рассмотрения документов, подтверждающих соответствие участников закупки дополнительным требованиям. • Анализ выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП. • Декларация о соответствии участника закупки требованиям п. 3-5, 7-11 ч. 1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ. • Проверкам соответствие участника закупки требованиям ГрК РФ. • Проверка независимой гарантии, представленной в качестве обеспечения заявки. • Применение постановлений Правительства РФ от 30.04.2020 № 616 и 617 при рассмотрении заявок. • Информация об участнике конкурса как основание для отклонения конкурсной заявки.	12	7	5	Тестирование, решения кейсов • Тестирование по изученным темам • Практические задания «Проанализировать лицензию участника закупки», «Проанализировать выписку из ЕГРЮЛ в отношении участника закупки», «Проанализировать представленное участником закупки решение об одобрении или о совершении крупной сделки». • Как проверить независимую гарантию, представленную в качестве обеспечения заявки. • Как проверять выписку из реестра лицензий (если устанавливалось требование о наличии у участника закупки лицензий). • Как проверять выписку из реестра членов СРО (если устанавливалось требование о членстве участника закупки в СРО). • Как проверять документы.	Учащийся должен знать: Учащийся должен уметь: • Рассматривать заявки на участие в конкурентных процедурах. • Обосновывать отклонение заявки. • Подготавливать протокол рассмотрения и оценки заявок на участие в закупке.	

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	Оценка заявок на участие в конкурсе в соответствии с постановлением Правительства РФ от 31.12.2021 № 2604.					подтверждающие соответствие участника закупки доп. полнительным требованиям. - Как проверить сведения, представленные участниками закупки во исполнение требований актов импортозамещения. - Как проверить предложение участника закупки в отношении объекта закупки. - Какие правильно выбрать основания для отклонения заявки участника закупки.	
5.4	Заключение контракта	4	3	1	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	- Заключение контракта по результатам конкурентной процедуры. - Протокол разногласий: случаи направления, порядок обработки. - Заключение контракта в соответствии с п. 25 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ. - Увеличение количества закупаемого товара при заключении контракта в пределах разницы между НМЦК и ценой контракта, предложенной участником закупки.				Тестирование по изученным темам	- Как подготовить проект контракта, направляемый участнику закупки. - Как увеличить цену контракта в пределах разницы между НМЦК и ценой, предложенной победителем конкурентной процедуры. - Как обработать протокол разногласий, поступивший от участника закупки.	- Подготавливать проект контракта, направляемый участнику закупки. - Обрабатывать протокол разногласий, поступивший от участника закупки. - Проверять независимые гарантии, предоставляемые участником закупки.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	Проверка независимой гарантии, представленной в качестве обеспечения исполнения контракта.					- В какие сроки выполняются все юридически значимые действия при заключении контракта. - На что обращать внимание при проверке независимых гарантий, представленные участниками закупки в качестве обеспечения исполнения контракта. - Как действовать в ситуации, когда участник закупки уклонился от заключения контракта.	ставленные участниками закупки. Действовать в ситуации, когда участник закупки уклонился от заключения контракта.
5.5	Закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) - Закупки у монополистов (п. 1 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ). - Закупки до 600 тыс. руб. (по п. 4 и 5 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ). - Закупки по п. 6 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ. - Закупка коммунальных услуг (п. 8 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ). - Закупка для целей предупреждения или ликвидации последствий ЧС (п. 9 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ).	4	3	1	Тестирование	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
					Тестирование по изученным темам	- Основания для осуществления закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя). - Правила определения подходящего основания для заключения контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем). - Правовые особенности наиболее востребованных	

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	Новые основания для закупки у единственного поставщика с 8 марта 2022 г.					оснований для закупки у единственного поставщика (п. 1, 4, 5, 6, 8, 9, 29 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ).	
6	Исполнение контракта	24	16	8			
6.1	Приемка и экспертиза результатов исполнения контракта	6	4	2	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	- Экспертиза результатов исполнения контракта. - Что делать, если поставленный товар не соответствует условиям контракта. - Электронная приемка: изучаем ч. 13 ст. 93 Закона № 44-ФЗ. - Электронная приемка: разбираем функционал ЕИС. - Правила ведения реестра контрактов. - Нарушения, допускаемые при ведении реестра контрактов.				- Тестирование по изученным темам - Практическое задание «Провести экспертизу результатов исполнения контракта собственными силами»	- Как проверить соответствие поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг условиям контракта. - В каких случаях целесообразно привлекать независимых экспертов для оценки результатов исполнения контракта. - Как организовать приемку и экспертизу результатов исполнения контракта. - Как подписать документ о приемке в электронной форме или составить мотивированный отказ от приемки. - Как фиксировать факты несоответствия поставлен-	- Организовывать экспертизу результатов исполнения контракта собственными силами заказчика. - Привлекать независимых экспертов для оценки результатов исполнения контракта. - Формировать документы о приемке с использованием ЕИС. - Направлять в реестр контрактов информацию, указанную в ч. 2 ст. 103 Закона № 44-ФЗ.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
						ного товара условия контракта. • Как вести реестр контрактов.	
6.2	Предъявление имущественных требований контрагенту • Начисление штрафов в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30.08.2017 № 1042. • Начисление пени за просрочку исполнения обязательств. • Списание неустойки в соответствии с постановлением Правительства РФ от 04.07.2018 № 783. • Подготовка требования о платеже по независимой гарантии.	6	4	2	Тестирование, решение кейса • Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Начислить неустойку за ненадлежащее исполнение контракта»	Учащийся должен знать: • В каких случаях взыскивается штраф, а в каких начисляется пеня. • Какие существуют способы взыскания неустойки. • Как правильно рассчитывать размер неустойки в ряде сложных случаев. • В каких случаях неустойка подлежит списанию. • В каких случаях заказчик может обратиться за взысканием на обеспечение исполнения контракта. • Как предъявить в банк требование о платеже по независимой гарантии. • В каких случаях можно взыскать с поставщика (подрядчика, исполнителя) убытки.	Учащийся должен уметь: • Начислять неустойку (штраф, пени). • Взыскивать неустойку (штраф, пени) и списывать ее (при наличии условий). • Обращать взыскание на обеспечение исполнения контракта. • Взыскивать с контрагента убытки в части, непокрытой неустойкой.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
6.3	Изменение существенных условий контракта при его исполнении • Какие условия контракта можно изменить при его исполнении. • Снижение цены контракта без изменения иных его условий. • Изменение объема обязательств и цены контракта в пределах 10 %. • Практические следствия условия о твердой цене контракта. • Изменение условий контрактов в сфере градостроительной деятельности. • Прочие основания для изменения условий контракта. • Изменение предмета контракта в связи с улучшением характеристик.	6	4	2	Тестирование, решение кейса • Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Принять взвешенное решение об изменении существенных условий контракта»	Учащийся должен знать: • В каких случаях можно изменить существенные условия контракта (цену и сроки исполнения обязательств) при его исполнении. • В каких случаях можно изменить существенные условия контрактов на строительство, реконструкцию, капремонт, снос объектов капитального строительства. • Как изменить предмет контракта в процессе его исполнения.	Учащийся должен уметь: • Выбирать подходящее основание для изменения существенных условий контракта. • Подготавливать дополнительное соглашение об изменении условий контракта.
6.4	Односторонний отказ от исполнения контракта • Односторонний отказ от исполнения контракта на поставку товара из-за ненадлежащего качества последнего. • Иные основания для одностороннего отказа от исполнения контракта на поставку товара, помимо ненадлежащего качества. • Односторонний отказ от исполнения	6	4	2	Тестирование, решение кейса • Тестирование по изученным темам • Практическое задание «Выбор подходящего основания для одностороннего отказа от исполнения контракта»	Учащийся должен знать: • Какие основания существуют для одностороннего отказа заказчика от исполнения контрактов на поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг. • Как варьируется процедура одностороннего отказа заказчика от исполнения	Учащийся должен уметь: • Выбирать подходящее основание для одностороннего отказа от исполнения контракта. • Проводить процедуру одностороннего отказа от исполнения контракта.

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	контракта на выполнение работ, оказание услуг. - Односторонний отказ от исполнения контракта на основании п. 1 ч. 15 ст. 95 Закона № 44-ФЗ. - Процедура одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта. - Последствия одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта.					казчика от исполнения контракта в зависимости от того, был ли контракт заключен по результатам электронной процедуры. Какими основаниями для одностороннего отказа от исполнения контракта могут воспользоваться поставщики (подрядчики, исполнители).	Заключать контракт со следующим участником торгов после расторжения контракта с победителем.
7	Составление отчетов, взаимодействие с контрольными органами	6	4	2			
7.1	Составление отчетов	2	1	1	Тестирование	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	- Отчет о предоставлении преимуществ СМП, СОНКО. - Отчет о достижении минимальной обязательной доли закупок российских товаров.				Тестирование по изученным темам	- Как подготовить отчет об объеме закупок у СМП, СОНКО. - Как подготовить отчет о достижении минимальной обязательной доли российских товаров.	- Подготавливать отчет о закупках у СМП, СОНКО. - Подготавливать отчет о достижении минимальной обязательной доли российских товаров.
7.2	Взаимодействие с контрольными органами в рамках плановых и внеплановых проверок	4	3	1	Тестирование, решение кейса	Учащийся должен знать:	Учащийся должен уметь:
	Обжалование действий (бездействия)				Тестирование по	Какие существуют виды и	Подготовить возражение на жалобу

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов			Формы практических занятий	Образовательный результат	
		Всего	Лекции	Практика		Знания	Навыки
	заказчиков после 1 января 2022 г. • Внеплановые проверки в отношении заказчиков: основания и процедура проведения. • Условия привлечения к административной ответственности за нарушения в сфере закупок. • Инструменты смягчения наказаний за допущенные правонарушения в сфере закупок. • Об уголовной ответственности за преступления в сфере закупок.				изученным темам • Практическое задание «Проанализировать жалобу участника закупок и подготовить на нее возражение»	уровни контроля в сфере закупок. • Как проводятся плановые и внеплановые проверки в отношении заказчика. • В каких случаях должностных лиц заказчика привлекают к административной ответственности за нарушения в сфере закупок. • Как выбрать оптимальную линию поведения при рассмотрении дела об административном правонарушении. • Какие преступления совершаются в сфере закупок как заказчиками, так и поставщиками.	участника закупки. • Пользоваться процессуальными правами, имеющимися у заказчика при проведении проверок. • Пользоваться различными методами минимизации ответственности за нарушения в сфере закупок. • Направлять информацию о контрагенте, контракт с которым был расторгнут, для включения в РНП. • Инициировать привлечение контрагента к административной ответственности по ч. 7 ст. 7.32 КоАП.
	Итоговая аттестация в форме зачета (тестирование)	2		2			
	ИТОГО	144	94	50			