

Утверждаю



А.Аршба

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР «ПРОГОСЗАКАЗ»

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной образовательной программы для слушателей автономной некоммерческой организации дополнительного профессионального образования «Учебный центр «ПРОГОСЗАКАЗ»

«Закупки в сфере здравоохранения»

Цель: формирование актуальных знаний и навыков, позволяющих эффективно управлять системой закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд медицинских организаций, осуществляющих закупки в соответствии с законодательством о контрактной системе в сфере закупок.

Категория слушателей: специалисты, работающие в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, иные заинтересованные лица, желающие повысить уровень своей квалификации в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Количество часов по учебному плану:

Срок обучения 3 недели.

Формы обучения: очно-заочное обучение (часть занятий проводится с применением дистанционных образовательных технологий).

Виды учебных занятий: лекции, практические занятия.

Формы аттестации и контроля знаний: итоговый зачет в форме теста.

№ п/п	Наименование разделов	Всего часов	В том числе	
			Лекции	Практические занятия
1.	Формирование потребности в медицинских товарах	6	5	1
2.	Закупка лекарственных препаратов	58	47	11
3.	Закупка медицинских изделий	54	46	8
4.	Закупка дезинфицирующих средств	8	7	1
5.	Закупка медицинских услуг	8	7	1
6.	Техническое обслуживание и поверка медицинских изделий	8	7	1
7.	Итоговая аттестация	2		2
ИТОГО		144	119	25

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной образовательной программы
для слушателей автономной некоммерческой организации дополнительного
профессионального образования
«Учебный центр «ПРОГОСЗАКАЗ»

«Закупки в сфере здравоохранения»

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов		
		Всего	Лек- ции	Прак- тика
1	Формирование потребности в медицинских товарах	6	5	1
1.1	<ul style="list-style-type: none">• Какие существуют способы формирования и оптимизации потребности в медицинских товарах• Что такое ABC-, VEN- анализы и какова их практическая значимость в закупках• Что такое анализ стоимости владения товаром и какова его практическая значимость в закупках• Как определить, является ликупаемый товар лекарственным препаратом, медицинским изделием, дезинфицирующим средством, принадлежностью к медицинскому изделию или его запасной частью, а также в чем практическая значимость такого определения			
2	Закупка лекарственных препаратов	58	47	11
2.1	Подготовка закупки лекарственных препаратов	31	24	7
2.1.1	Требования к участникам закупки и составу заявок	7	6	1
	<ul style="list-style-type: none">• Как правильно установить требование о наличии лицензии• Как правильно установить требование о наличии лицензии при закупке лекарственных препаратов, фармацевтических субстанций, экстемпоральных лекарственных препаратов• Какие документы, подтверждающие соответствие лекарственных средств требованиям законодательства, должны быть представлены в составе заявки участника закупки• Как правильно установить требование о предоставлении таких документов в составе заявки			
2.1.2	Описание объекта закупки	7	6	1
	<ul style="list-style-type: none">• Как использовать Каталог ТРУ при закупках лекарственных препаратов• В каких случаях допустимо указывать торговое наименование лекарственного препарата в документах о закупке• Как определять эквивалентность лекарственных форм лекарственных препаратов• Как определять эквивалентность дозировок лекарственных препаратов• Как устанавливать требование к остаточному сроку годности лекарственных препаратов			

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов		
		Всего	Лек- ции	Прак- тика
	<ul style="list-style-type: none"> • Как использовать результаты определения взаимозаменяемости лекарственных препаратов при описании объекта закупки • Какие иные характеристики лекарственных препаратов и в каких случаях допустимо указывать в описании объекта закупки • Как обосновать дополнительные характеристики при описании лекарственных препаратов 			
2.1.3	Формирование лотов на поставку лекарственных препаратов	8	6	2
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие ограничения налагает действующее законодательство на объединение нескольких лекарственных препаратов в одну закупку • Как закупать уникальные (не имеющие аналогов) лекарственные препараты 			
2.1.4	Обоснование НМЦК на лекарственные препараты	7	6	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие методы используются для обоснования НМЦК на лекарственные препараты • Как пользоваться каждым методом из таких методов • Каковы последствия несостоявшейся процедуры 			
2.2	Осуществление закупки	14	11	3
2.2.1	Рассмотрение заявок	8	6	2
	<ul style="list-style-type: none"> • Как анализировать представленные копии РУ на соответствие требованиям законодательства и извещения о закупке • Как проверять сведения о характеристиках лекарственного препарата на достоверность • Как пользоваться реестром лицензий (с помощью сайта Росздравнадзора) при рассмотрении заявок • Как применять положения ПП РФ № 1289 при рассмотрении заявок 			
2.2.2	Заключение контракта на поставку лекарственных средств с единственным поставщиком	6	5	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие основания имеются у заказчика для заключения контракта с единственным поставщиком на поставку лекарственных средств • Какие ограничения накладывает действующее законодательство при проведении закупки у единственного поставщика • Какие особенности заключения контракта по решению врачебной комиссии 			
2.3	Заключение, исполнение, изменение контракта	10	8	2
2.3.1	Заключение контракта на поставку лекарственных препаратов	5	4	1
	<ul style="list-style-type: none"> • В каких случаях заказчик обязан отказаться от заключения контракта с победителем 			

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов		
		Всего	Лек- ции	Прак- тика
	<ul style="list-style-type: none"> • Какое обоснование признается надлежащим по смыслу ч. 9 ст. 37 Закона № 44-ФЗ в случае демпинга • В каких случаях подлежит применению типовой контракт на поставку лекарственных препаратов 			
2.3.2	Исполнение контракта на поставку лекарственных препаратов	5	4	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Как проводить приемку поставленных лекарственных препаратов • В каких случаях целесообразно привлекать независимых экспертов • Как обосновать и оформить отказ от приемки поставленных лекарственных препаратов • В каких случаях заказчик осуществляет односторонний отказ от исполнения контракта на поставку лекарственных препаратов 			
2.3.3	Дополнительные особенности закупок лекарственных средств	5	4	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Закупки экстемпоральных лекарственных препаратов • Закупки незарегистрированных лекарственных препаратов 			
3	Закупка медицинских изделий	54	46	8
3.1	Подготовка закупки медицинских изделий	28	24	4
3.1.1	Требования к участникам закупки и составу заявки	7	6	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Необходима ли лицензия при закупке медицинских изделий • Как установить требование о наличии лицензии при закупке медицинских изделий • Какие документы, подтверждающие соответствие лекарственных средств требованиям законодательства, должны быть представлены в составе заявки участника закупки • Как правильно установить требование о предоставлении таких документов в составе заявки 			
3.1.2	Описание объекта закупки	8	7	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Как подобрать подходящую позицию КТРУ к закупаемому товару • Как использовать КТРУ при подготовке технического задания • Когда заказчик вправе указать товарный знак при закупке медицинских изделий • Как пользоваться эксплуатационной документацией производителя изделия при описании объекта закупки • Как подготовить инструкцию по заполнению заявки • Как использовать документы о стандартизации при описании объекта закупки 			

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов		
		Всего	Лек- ции	Прак- тика
	<ul style="list-style-type: none"> • Как обосновать дополнительные требования к объекту закупки 			
3.1.3	Формирование лотов на поставку медицинских изделий	7	6	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Как объединять медицинские изделия в рамках одной закупки, не нарушая действующего законодательства о контрактной системе • Как применять акты национального режима при формировании лотов • Как применять положения антимонопольного законодательства при формировании лотов на поставку медицинских изделий 			
3.1.4	Обоснование НМЦК	6	5	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие методы обоснования НМЦК применяются при закупке медицинских изделий • Как применять каждый из существующих методов обоснования НМЦК • Как быть, если значение НМЦК превышает имеющееся у заказчика финансирование 			
3.2	Осуществление закупки медицинских изделий	8	7	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Как анализировать представленные в составе заявки копии РУ на медицинские изделия • Как проверять сведения о характеристиках медицинского изделия, указанные в заявках участников закупки, на достоверность • Как применять акты национального режима при рассмотрении заявок на поставку медицинских изделий 			
3.3	Заключение, исполнение, изменение контракта	18	15	3
3.3.1	Заключение контракта на поставку медицинских изделий	6	5	1
	<ul style="list-style-type: none"> • В каких случаях заказчик применяет положения ч. 9 ст. 37 Закона № 44-ФЗ при закупке медицинских изделий • В каких случаях заказчик обязан использовать типовые контракты при поставке медицинских изделий • Что такое гарантийные обязательства и что может включать в себя такое обязательство 			
3.3.2	Исполнение контракта на поставку медицинских изделий	6	5	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Как проводить приемку поставленных медицинских изделий • В каких случаях целесообразно привлекать независимых экспертов • Как обосновать и оформить отказ от приемки поставленных медицинских изделий • В каких случаях заказчик осуществляет односторонний отказ от исполнения контракта на поставку медицинских изделий 			
3.3.3	Изменение контракта на поставку медицинских изделий	6	5	1

№ п/п	Наименование разделов и основных тем	Кол-во учебных часов		
		Всего	Лек- ции	Прак- тика
	<ul style="list-style-type: none"> • В каких случаях допустимы изменения условий контракта на поставку медицинских изделий • Какова ответственность за изменение условий контракта в случае, если закон не допускал возможности внесения таких изменений 			
4	Закупка дезинфицирующих средств	8	7	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие требования к участникам закупки и составу заявок устанавливаются при закупке дезинфицирующих средств • Как использовать КТРУ при закупке дезинфицирующих средств • Как обосновать дополнительные требования к объекту закупки • Как описать объект закупки с учетом требований санитарного законодательства и законодательства о контрактной системе • Как сформировать лот на поставку дезинфицирующих средств 			
5	Закупка медицинских услуг	8	7	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие требования к участникам закупки устанавливаются при закупке медицинских услуг • Какие требования предъявляются к содержанию заявок участников закупки • Как использовать КТРУ при закупке медицинских услуг • Как установить критерии оценки заявок на участие в конкурсе • Как сформировать лоты при закупке медицинских услуг • Какие вопросы возникают при исполнении контрактов на оказание медицинских услуг 			
6	Техническое обслуживание и поверка медицинских изделий	8	7	1
	<ul style="list-style-type: none"> • Какие требования к участникам закупки устанавливаются при закупке услуг по техническому обслуживанию и поверке медицинских изделий • Какие требования предъявляются к содержанию заявок участников закупки • Как подготовить описание объекта закупки • Какие требования предъявляются к исполнителю контракта • Как сформировать лоты при закупке услуг по техническому обслуживанию и поверке медицинских изделий • Какие вопросы возникают при исполнении контрактов 			
	Итоговая аттестация	2		2
	ИТОГО	144	119	25